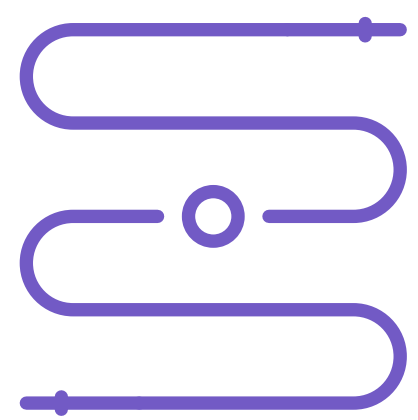
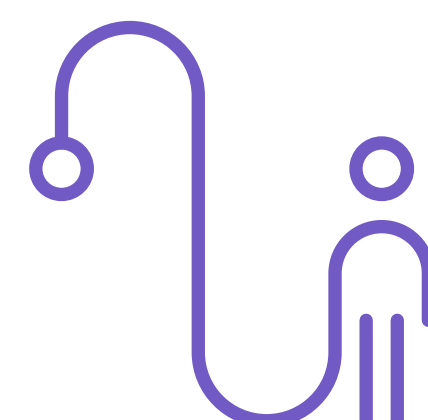


8 motivi per suggerire AROONA ai clienti



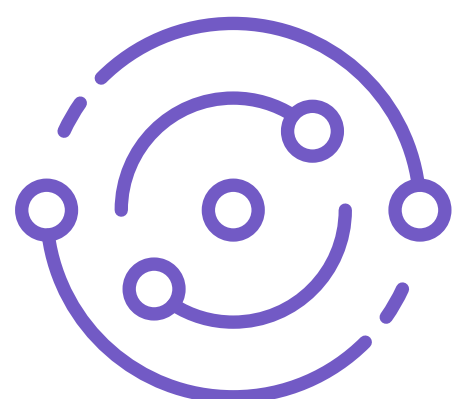
Alternativa al ri-cablaggio

È possibile realizzare progetti di upgrade che altrimenti sarebbero stati troppo costosi o tecnicamente vincolanti per il cliente.



Nuovi clienti

Ottieni nuovi clienti differenziandoti dal resto della concorrenza.



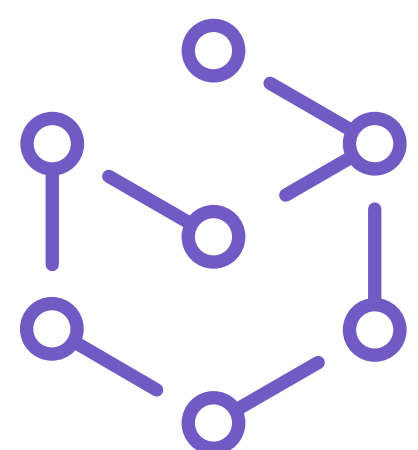
Ciclo di vendita ridotto

Trattative chiuse più rapidamente riducendo la necessità di gestione del progetto. Non è più necessario: controllare l'infrastruttura esistente, ottenere l'autorizzazione ad intervenire su siti sensibili, fare verifiche di ingegneria civile, ecc.



Soluzione esclusiva

I clienti non devono più indire delle gare grazie all'esclusività della soluzione.



Cross-selling

Grazie alla maggiore larghezza di banda e al ridotto costo di aggiornamento, si aprono opportunità di cross-selling: apparati attivi, servizi, ecc.



Risorse costanti

Il numero di progetti su cui si lavora aumenta, con esigenze di risorse umane stabili: l'installazione di AROONA richiede meno tempo rispetto all'impiego di nuove fibre.



Lavoro in autonomia

Autonomia su progetti che necessitano di un aggiornamento dell'infrastruttura anche senza dover offrire un servizio di cablaggio.



Soluzione Innovativa

L'immagine innovativa dell'azienda si rafforza grazie a soluzioni all'avanguardia.